

**QUICK
SAONA**

Una oportunidad de ganar 150.000 €/año con alma mediterránea

1M

de facturación media

15%

Ebitda (150.000 €)

3 años

Retorno inversión

70

Locales

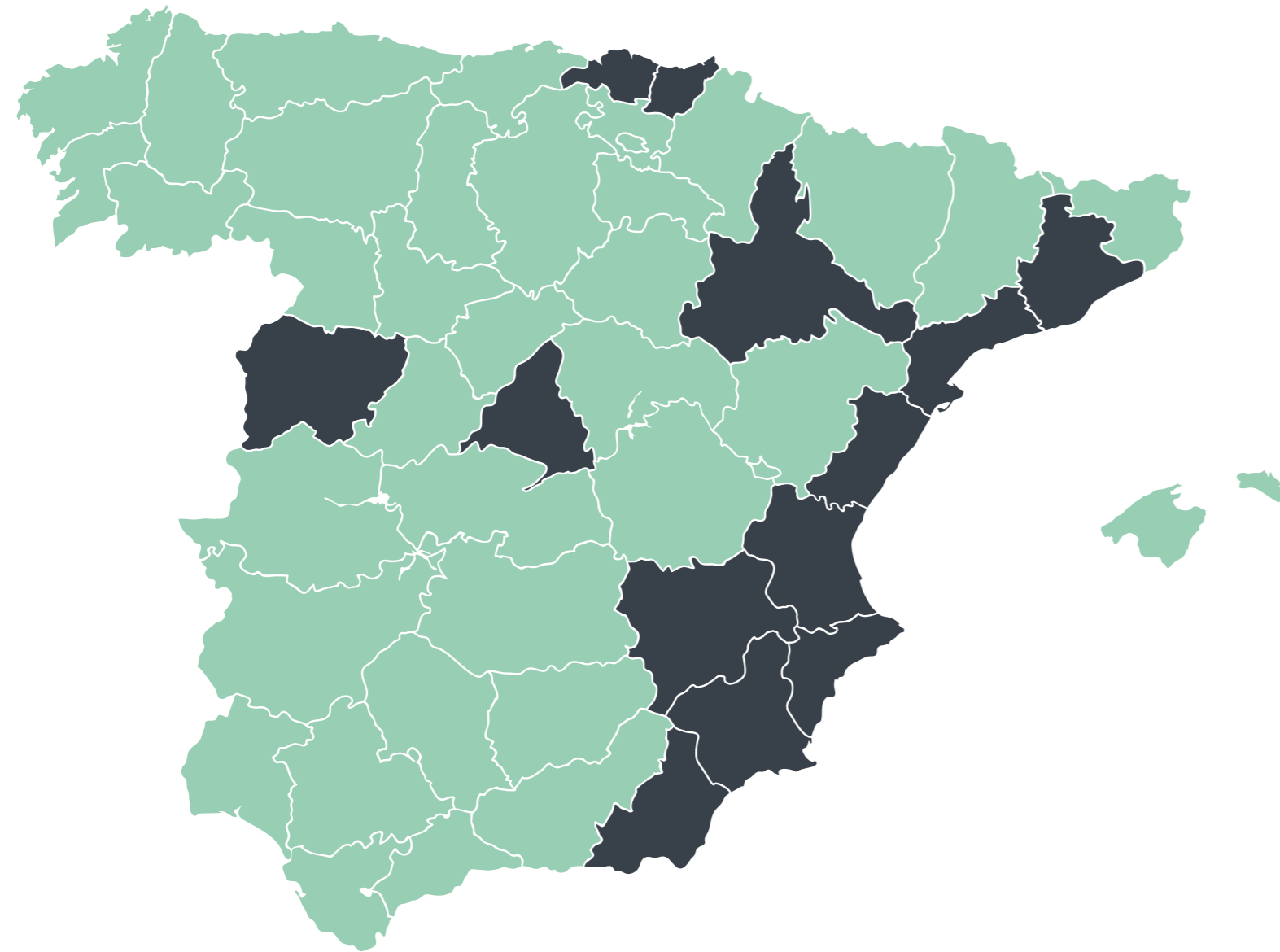
Nº1

Cadena Nº1 en restauración mediterránea



12 años construyendo una marca sólida

2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Actualidad
 <p>PRIMER SAONA Un proyecto y una cocina con mucha ilusión</p>	 <p>SEGUNDO SAONA Apertura Cortes Valencianas</p> <p>TERCER SAONA Llega al mar con «El Chiringuito de Jávea»</p>	 <p>SE AMPLÍA LA PRESENCIA SAONA con las aperturas de Saona Virgen y Saona Alameda</p>	 <p>LANZAMIENTO DE DOS NUEVOS CONCEPTOS Turqueta y Quick Saona</p>	 <p>NUEVAS APERTURAS TagoMago, Saona Santa Bárbara y Saona Císcar</p>	 <p>SAONA CUMPLE 5 AÑOS y lo celebra con la llegada de Saona Balboa en Madrid</p>	 <p>NUEVOS SOCIOS Saona se une a Miura Partners</p>	  <p>NUEVOS PROYECTOS Se crea «Saona Academia».</p> <p>Saona se suma a Save the Posidonia Project</p>	  <p>RESPONSABILIDAD SOCIAL CORPORATIVA #MediterráneoBonito</p> <p>Saona llega a Barcelona y a Andalucía.</p> <p>Saona se suma al Pacto de las Naciones Unidas</p>	  <p>PRIMERAS APERTURAS FRANQUICIAS Palacio de Congresos (IFEMA) y en Bilbao</p>	 <p>10º ANIVERSARIO Celebramos diez años de amor al Mediterráneo</p>	 <p>MARCA LÍDER EN "MASSTIGE" (LUJO ASEQUIBLE).</p> <p>70 RESTAURANTES OPERATIVOS</p> <p>GRUPO Nº1 EN RESTAURACIÓN MEDITERRÁNEA</p>



Una marca consolidada en España

+ 70

Locales operativos

+ 15k

Comidas diarias

> 1M€

Facturación media por local

18€

Ticket medio

Presencia en toda España

- Comunidad Valenciana
- Madrid
- Cataluña
- Andalucía
- Murcia
- Castilla-La Mancha
- Aragón
- País Vasco y Navarra

Condiciones de la franquicia

12 años

de crecimiento sostenible

+ 15.000

comidas diarias

+ 1.300

empleados

+ 110.000

followers en Instagram

Marca sólida

con gran notoriedad

+ 1M€

de facturación media anual por restaurante

+ 70 locales

repartidos por toda la geografía española

8,9

Nota Global valoraciones en Gastroranking

QUICKSAONA



I+D y Excelencia Operativa

Modelo Quick Saona

- Menú cerrado: optimiza cocina y garantiza ticket medio.
- Interiorismo diseñado para disfrutar... y rotar con eficiencia.

Sa Cuina – Cocina Central

CALIDAD CONSTANTE

En todos los locales

REDUCCIÓN DE MERMAS

Y complejidad operativa

I+D CONTINUO

En sabores mediterráneos

PROVEEDORES PREMIUM

Homologados y materia



Buscamos espacios con alma Saona

Centro ciudad, costa, centros comercia-
les,
hoteles y travel retail.

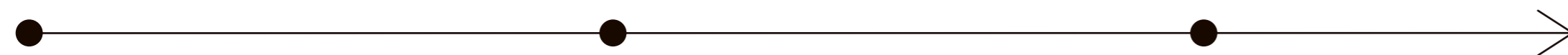
Poblaciones desde 40.000 habitantes.

Fachadas amplias, grandes ventanales
y luz natural.



Acompañamiento 360°

Apoyo integral en cada etapa del proceso



Previa a la apertura

- Búsqueda y validación de ubicación.
- Interiorismo llave en mano.
- Formación en Saona Academy.

Apertura (10 semanas)

- Equipo operativo in-situ (1 semana).
- Campaña de marketing de lanzamiento.

Posterior a la apertura

- Visitas de excelencia operacional.
- Actualización continua de carta.
- Central de compras y logística optimizada.



QUICKSAONA



Condiciones de franquicia

Inversión aproximada

1,300€/m²

Canon de entrada

30.000€ (+IVA)

Superficies

a partir de 100m²
+ terraza

Royalty de explotación

5%

Royalty de marketing

1%

Duración de contrato

10 años

Proyecto de interiorismo

7.000€ (+IVA)



Casos de éxito



Roberto
**1.800.000€ facturado con mi
primer local en el primer año**

“Actualmente opero dos locales en activo. El modelo es sólido, bien estructurado y te permite crecer con seguridad si sigues el sistema. Los resultados llegan cuando hay compromiso y alineación con la marca.”



Antonio
**1.100.000€
con 1 local en 8 meses**

“Empecé con un solo local y desde el principio encontré un modelo claro y bien definido. La marca acompaña y te permite construir una base sólida para seguir creciendo.”

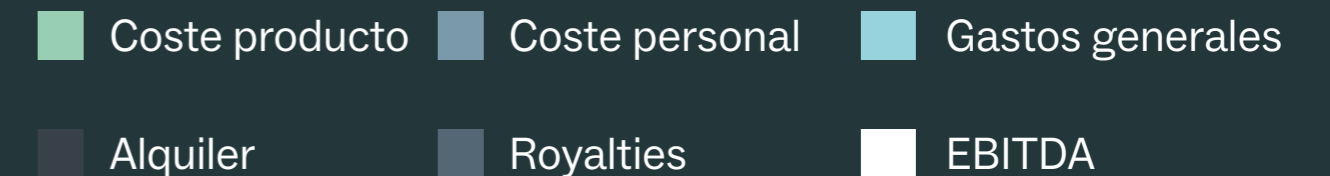
Modelo financiero sólido

Análisis Económico (Estimación)

Facturación anual estimada: 1.200.000

- Coste producto (32%): 450.000 €
- Coste personal (29%): 465.000 €
- Gastos generales (8%): 120.000 €
- Royalties (6%): 90.000 €
- Alquiler (8%): 120.000 €

EBITDA estimado: 17% → 255.000 €



**QUICK
SAONA**